



JOB OFFER: BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

(M/W/D)

Was: Vollzeit

Wann: ab sofort

Wo: München, Kronstadter Str.
remote & Home-Office





hast Du Leidenschaft für das Thema Digitalisierung und Vertrieb? Interessierst Du dich für Kundenbeziehungen?

Dann bieten wir dir eine tolle Möglichkeit in einem attraktiven Wachstumsfeld zur Vermarktung unserer SaaS-Lösung als Mitarbeiter App, Social Intranet oder Community- & Verbandsapp Lösung.



WAS DICH ERWARTET

- Aufgaben im Bereich Kundenakquise, Bedarfsanalyse, Produktpräsentation und Auftragsabschluss
- Zusammenarbeit mit erfahrenen Sales Managern und flachen Hierarchien
- Koordination und Abstimmung mit IT zu Fachthemen (Digitalisierung, mobile Apps, etc.)
- Einführung in den Aufbau von Sales-Funnels und Arbeiten mit einem CRM sowie kontinuierliche Verbesserung und Weiterentwicklung unseres Lead Generation Prozesses
- Einblicke in Datenschutz & IT-Sicherheit, für souveräne Kundengespräche
- Zusammenarbeit mit Schnittstellen, Marketing & Customer Support
- Übernahme und selbständige Bearbeitung von verantwortungsvollen Aufgaben/Projekten
- Ein großartiges Produkt und viele renommierte Kunden
- Arbeit remote & Vor-Ort für eine optimale Betreuung



WAS WIR ERWARTEN

- Du bist kommunikativ, kundenorientiert, vertriebsaffin und hast eine hohe Eigenverantwortung.
- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung, einen Bachelor oder Master sowie mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb von SaaS Angeboten o. im Software - Enterprise Sales Umfeld
- Du hast einen zielorientierten Arbeitsstil und ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein
- Du besitzt gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Zuverlässigkeit und eine Hands-on Mentalität gehört zu Deinem Charakter
- Bereitschaft zu gelegentlichen Geschäftsreisen



WAS WIR DIR BIETEN

- Junges, schnell wachsendes Unternehmen im Technologieumfeld (knapp 50 Mitarbeiter)
- Möglichkeit sich mit dem Unternehmen zu entwickeln und fachlich wie persönlich zu wachsen
- Attraktive Sozialleistungen (erfolgsabhängiger Bonus / Vergütung)
- Jährlich 600 Euro Sachleistungen für Gesundheit- und Vorsorgeausgaben



Hybrides
Arbeitsmodell



Flexible
Arbeitszeiten



Work-Life-Balance



Altersvorsorge



State of the Art
Technologien



Zentrale Lage



Gesundheitsförderung



Weiterbildungs-
angebote



Team Events



Snacks &
Getränke



Platz für deine Ideen



Hunde
willkommen



BEWIRB DICH!

Haben wir Dein Interesse geweckt?
Dann schicke uns Deine kompletten
Bewerbungsunterlagen an:

jobs@plazz.ag

Ansprechpartner:
Jürgen Mayer

