



JOB OFFER: SALES TRAINEE / YOUNG PROFESSIONAL

(M/W/D)

Was: Trainee, Vollzeit

Wann: ab sofort

**Wo: München, Kronstadter
Strasse 4, & Home-Office**





Hast Du Leidenschaft für das Thema Digitalisierung?
Interessierst Du dich für Vertrieb und Kundenbeziehungen?
Dann ist unser Trainee-Programm eine großartige Möglichkeit für Dich, um Deine Karriere in einem wachstumsstarken und zukunftsorientierten Markt zu starten. Während Deines Trainees durchläufst Du ein spannendes Programm mit dem Ziel, Dich in eine Festanstellung zu übernehmen.



WAS DICH ERWARTET

- 12-monatiges strukturiertes Traineeprogramm in einem dynamischen Markt bei einem attraktiven Unternehmen
- Zusammenarbeit und Betreuung durch erfahrenen Sales-Managern und flache Hierarchien
- Aufgaben im Bereich Kundenakquise, Bedarfsanalyse, Produktpräsentation und Auftragsabschluss
- Aufbau von Fachkenntnissen in der IT, Digitalisierung und rund um mobile Applikationen
- Einführung in den Aufbau von Sales-Funnels und Arbeiten mit einem CRM
- Einblicke in Datenschutz & IT-Sicherheit
- Zusammenarbeit mit Schnittstellen, Marketing & Customer Support
- Übernahme und selbständige Bearbeitung von verantwortungsvollen Aufgaben
- Ein großartiges Produkt und viele renommierte Kunden
- Arbeit Remote & Vor-Ort für eine optimale Betreuung



WAS WIR ERWARTEN

- Du bist kommunikativ, kundenorientiert und vertriebsaffin
- Du bringst eine hohe Eigenverantwortung und Eigeninitiative mit und bist ein Teamplayer
- Du hast idealerweise eine abgeschlossene Ausbildung, einen Bachelor oder Master
- Du hast einen zielorientierten Arbeitsstil und ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein
- Du besitzt gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Zuverlässigkeit und eine Hands-on Mentalität gehört zu deinem Charakter
- Erste praktische Erfahrungen im Bereich Vertrieb sind von Vorteil
- Bereitschaft zu gelegentlichen Geschäftsreisen



WAS WIR DIR BIETEN

- Junges, schnell wachsendes Unternehmen im Technologieumfeld
- Gestaltungsspielraum für die eigene Tätigkeit und die Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen
- Möglichkeit sich mit dem Unternehmen zu entwickeln und fachlich wie persönlich zu wachsen
- Attraktive Sozialleistungen (erfolgsabhängiger Bonus / Vergütung)



Hybrides
Arbeitsmodell



Flexible
Arbeitszeiten



Work-Life-Balance



Altersvorsorge



State of the Art
Technologien



Zentrale Lage



Gesundheitsförderung



Weiterbildungs-
angebote



Team Events



Snacks &
Getränke



Platz für deine Ideen



Hunde
willkommen



BEWIRB DICH!

Haben wir Dein Interesse geweckt?
Dann schick uns deine kompletten
Bewerbungsunterlagen an:

jobs@plazz.ag

Ansprechpartner:
Jürgen Mayer

