

Plazz AG ist ein Software-Entwicklungs-Unternehmen, welches sich auf mobile IT-Lösungen spezialisiert hat und Preise wie z.B. einen Silbernen Löwen in Cannes 2013 gewonnen hat. Seit 2013 betreibt die plazz die **Mobile Event App** - eine betriebssystem-übergreifende **App-Plattform** (iOS, Android, Web-App) mit welcher Kunden **schnell, kostengünstig und individuell** Apps mit einer Vielzahl von Features für Konferenzen, Tagungen & Events nutzen können. 12 DAX Konzerne haben die Lösung regelmäßig im Einsatz.

Zur Verstärkung im Vertrieb suchen wir für den Standort **München** einen

Sales Manager (m/w)

VOLLZEIT, AB MÄRZ 2017, KRONSTADTER STRASSE 4

MEHR www.mobile-event-app.com | www.plazz.ag

Ihre Aufgaben:

- Nach Einarbeitung nehmen Sie selbstständig Kontakt zu potenziellen Kunden auf (Schwerpunkt Verbände, Kongress-Veranstalter, Profi-Sport, Organisationen)
- Ihre Präsentationen unserer Lösung begeistern und bringen Projekte zum Abschluss
- Sie präsentieren unsere Lösungen Kunden und Interessenten meist via Screensharing bzw. beim Kunden vor Ort, auf Fachmessen, Kongressen und via Webinare
- Betreuung von Bestandskunden

Ihr Profil:

- Sie bringen erste Erfahrungen im Vertrieb von IT-Produkten bzw. haben erste Internet Vertriebs-Erfahrung.
- Ihr kaufmännisches Know-how und technisches Wissen haben Sie durch Studium/Ausbildung oder Berufserfahrung aufgebaut.
- Ihr Auftreten ist stets professionell, überzeugend und freundlich
- Verhandlungsgeschick, Zielstrebigkeit, Selbständigkeit und Leidenschaft für das Thema Mobile / Digitale Entwicklungen runden Ihr Profil ab.

Das bieten wir:

- Eine dynamische, moderne Arbeitsatmosphäre und schnelle Entscheidungswege
- Einen Wachstumsmarkt, geprägt durch digitale Transformation, ‚Mobile First‘ u.w.
- Smartphone-Sponsoring und ein attraktives Umsatz-Beteiligungs-Modell

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns gerne an:
+ 49 (89) 80923656 mail an jobs@plazz.ag